

I'm not a bot



Esempi di business plan già fatti gratis pdf

Why Use a Business Plan? Owing to the following benefits of a well-researched and comprehensive business plan, preparing one is highly recommended, but not a mandate. 1. Feasibility Entrepreneurs use a business plan to understand the feasibility of a particular idea. It is important to contextualize the worth of the proposed product or service in the current market before committing resources such as time and money. It helps to expand the otherwise limited view of a passionate innovator-turned-entrepreneur. 2. Focusing device Formulating a concrete plan of action enables an organized manner of conducting business and reduces the possibility of losses due to uncalculated risks. Business plans act as reference tools for management and employees as they solidify the flow of communication, authority, and task allocation. 3. Foresight The process of preparing a business plan often creates many unintended yet desired results. It functions on the principle of foresight as it helps one realize future hurdles and challenges that aren't explicit. It also brings a variety of perspectives on the forefront, eventually leading to a more comprehensive future plan of action. 4. Raising capital A business plan is an effective way of communicating with potential investors, and the level of expertise and time used in preparing a business plan also gives professional credibility to entrepreneurs. It analyzes and predicts the chances of success for the investor and helps to raise capital. Features of a Good Business Plan 1. Executive Summary The executive summary functions as a reading guide, as it highlights the key aspects of the plan and gives structure to the document. It must describe ownership and history of formation. It is an abstract of the entire plan, describes the mission statement of the organization, and presents an optimistic view about the product/service/concept. 2. Business Description This section presents the mission and vision of an organization. Business descriptions provide the concept of one's place in the market and its benefits to future customers. It must include key milestones, tasks, and assumptions, popularly known as MAT. Big ideas are redundant without specifics that can be tracked. Fundamental questions to be answered include: Who are you? What is the product or service, and what are its differentiating characteristics? Where is the opportunity located? When will you start implementing your plan and expects cash flows or profits? Why should customers choose your company? How do you plan to run the business in terms of structure and regulatory compliance? 3. Market Strategies The market strategies section presents the target consumer group and the strategies needed to tap into it. It requires meticulous analysis of all aspects of the market such as demography, cultural norms, environmental standards, resource availability, prices, distribution channels, etc. 4. Competitive Analysis The competitive analysis section aims to understand the entry barriers one could face due to other companies in the same or complementary sectors. The strengths of existing companies could be co-opted into one's strategy, and the weaknesses of existing product development cycles could be exploited to gain a distinct advantage. 5. Design and Development Plan It outlines the technical details of the product and its development cycle within the realm of production. In the sphere of circulation, it focuses on marketing and the overall budget required to reach organizational objectives. 6. Operations and Management Plan The operations and management plan describes the cycle of business functions needed for survival and growth. It includes management functions such as task division, hierarchy, employee recruitment, and operational functions such as the logistics of the value chain, distribution, and other capital and expense requirements. The managers' backgrounds must also be briefly included. 7. Financial Factors The financials section should include the company's balance sheet and cash flow projections. Financial data is imperative to provide credibility to any assertions or claims made about the future profitability of the business. The aim is to provide an accurate idea of the company's value and ability to bear operational costs and earn profits. Common Mistakes to Avoid While Writing a Business Plan The plan must not begin by stressing the superiority of one's product or service, but instead by identifying a genuine problem faced by the consumer. The plan should then be presented as a way of bridging that gap between consumer expectations and industry offerings. A team's expertise is displayed not by listing their academic achievements and employment history, but by stressing how the team's experience is best suited for a particular industry sector or product. Often, teams with members who have failed in a past venture are successful in attracting capital. The most common mistake is to offer an excessively optimistic view of the opportunity. There is no market without competition and no venture without some degree of risk, and a business plan must portray the objective truth with sincerity. Additional Resources CFI is the official provider of the Financial Modeling and Valuation Analyst (FMVA)™ certification program, designed to transform anyone into a world-class financial analyst. In order to help you become a world-class financial analyst and advance your career to your fullest potential, these additional CFI resources will be very helpful: Questi semplici modelli PDF di business plan sono pronti all'uso e personalizzabili per adattarli alle esigenze di qualsiasi organizzazione. Questo modello contiene un business plan dal layout tradizionale per aiutarti a mappare ogni aspetto, da una panoramica dell'azienda alle proiezioni di vendita e alla strategia di marketing. Questo modello include un sommario e uno spazio per i dettagli di finanziamento che le startup in cerca di finanziamenti potrebbero dover fornire. Scarica il modello di business plan semplice - PDF Questo modello di business plan scansionabile ti consente di identificare facilmente gli elementi più importanti del tuo piano. Utilizza questo modello per delineare i dettagli chiave relativi alla tua azienda e al tuo settore, alle offerte di prodotti o servizi, ai segmenti di clienti target (e ai canali per raggiungerli) e per identificare le fonti di reddito. C'è anche spazio per includere parametri chiave delle prestazioni e una timeline delle attività. Scarica il modello di business plan Lean - PDF Questo modello è stato progettato per aiutarti a sviluppare e implementare un business plan di 90 giorni, suddividendolo in blocchi di tempo gestibili. Utilizza lo spazio fornito per dettagliare i tuoi obiettivi principali e i deliverable per ogni periodo di tempo, quindi aggiungi i passaggi necessari per raggiungere i tuoi traguardi. Assegna la proprietà delle attività e inserisci le scadenze per assicurarti che il tuo piano rimanga in carreggiata in ogni fase del processo.Scarica il modello di business plan semplice da 30-60-90 giorni PDF I seguenti modelli di business plan da una pagina sono progettati per aiutarti a trasferirti su carta e possono essere utilizzati per creare un documento di presentazione per ottenere il consenso di partner, investitori e stakeholder. Utilizza questo modello da una pagina per riassumere ogni aspetto del tuo concetto aziendale in modo chiaro e conciso. Definisci il chi, il cosa, il perché e il come della tua idea e usa lo spazio in basso per creare un'analisi SWOT (punti di forza, di debolezza, opportunità e minacce) per la tua azienda. Scarica il modello di business plan da una pagina PDF Se stai cercando un tipo specifico di analisi, consulta la nostra raccolta di modelli SWOT. Questo modello di business plan da una pagina utilizza il concetto di gestione Lean e ti incoraggia a concentrarti sulle ipotesi chiave della tua idea aziendale. un piano Lean non è statico, quindi aggiornalo man mano che cambiano obiettivi e traguardi: la timeline visiva in basso è ideale per dettagliare le milestone. Scarica il modello di business plan Lean da una pagina - PDF Utilizza questo modello di business plan per identificare gli obiettivi principali e delineare le attività necessarie per raggiungerli in incrementi di 30, 60 e 90 giorni. Personalizza facilmente questo modello per adattarlo alle tue esigenze mentre monitori lo stato di ogni attività e obiettivo per mantenere il tuo business plan in linea con il risultato da raggiungere. Scarica il modello di business plan da 30-60-90 giorni da una pagina PDF Per ulteriori piani a pagina singola, incluso un esempio di business plan da una pagina, visita "Modelli di business plan da una pagina con guida rapida". Questi modelli di business plan sono utili per le piccole imprese che desiderano tracciare un modo per raggiungere i traguardi organizzativi, tra cui come strutturare, gestire ed espandere la propria attività. Una piccola impresa può utilizzare questo modello per delineare ogni componente critico di un business plan. C'è spazio per fornire dettagli sulle offerte di prodotti o servizi, sul pubblico target, sulla strategia di copertura dei clienti, sul vantaggio competitivo e altro ancora. Inoltre, nella parte inferiore del documento è presente uno spazio per includere un'analisi SWOT. Una volta completato, puoi utilizzare il modello come base per costruire un piano più elaborato. Scarica il modello di business plan semplice per piccole imprese PDF Questo modello da compilare ti guida in ogni sezione di un business plan. Basati sul contenuto compilabile fornito in ogni sezione per aggiungere informazioni sulla tua azienda. l'idea aziendale, le analisi di mercato, il piano di implementazione, la timeline delle milestone e molto altro ancora. Scarica il modello di business plan compilabile per piccole imprese - PDF Usa questo modello da una pagina per creare un business plan scansionabile che evidenzia le parti più essenziali della strategia della tua organizzazione. Fornisci una panoramica aziendale e i dettagli del team di gestione in alto, quindi delinea il mercato di riferimento, le dimensioni del mercato, le offerte competitive, i traguardi chiave e i parametri di successo, il piano finanziario e altro ancora. Scarica il business plan da una pagina per piccole imprese - PDF Le startup possono utilizzare questi modelli di business plan per verificare la fattibilità della loro idea e articolare la loro visione ai potenziali investitori. Usa questo modello di business plan per organizzare e preparare ogni componente essenziale del piano della tua startup. Delinea i dettagli chiave rilevanti per il tuo concetto e la tua organizzazione, tra cui la dichiarazione di missione e visione, il prodotto o i servizi offerti, la struttura dei prezzi, la strategia di marketing, il piano finanziario e altro ancora. Scarica il modello di business plan per startup PDF Le startup possono utilizzare questo piano di esempio di 30-60-90 giorni per stabilire gli obiettivi principali e i deliverable che coprono un periodo di 90 giorni. Personalizza gli obiettivi, i deliverable e le attività esemplificativi forniti in questo modello in base alle esigenze della tua azienda. Quindi, assegna i proprietari delle attività e imposta le date di scadenza per assicurarti che il tuo piano di 90 giorni rimanga in carreggiata.Scarica il modello di business plan semplice da 30-60-90 giorni per startup PDF Per ulteriori risorse per creare il tuo piano, visita "Modelli ed esempi gratuiti di business plan per startup." Utilizza questi modelli PDF di business plan per delineare la missione della tua organizzazione, il tuo piano per avere un impatto positivo nella tua comunità e i passaggi che intraprenderai per raggiungere gli obiettivi della tua organizzazione no profit. Utilizza questo modello PDF personalizzabile per sviluppare un piano dettagliato dello scopo, dei traguardi e della strategia della tua organizzazione. Questo modello presenta un indice, con spazio per includere la missione e la visione della tua organizzazione no profit, i membri chiave del team e del consiglio di amministrazione, le offerte di programmi, analisi di mercato e di settore, piano promozionale, piano finanziario e altro ancora. Questo modello contiene anche una timeline visiva per visualizzare le milestone storiche e future. Scarica il modello di business plan per organizzazioni no profit - PDF Questo piano di una pagina funge da buon punto di partenza per le organizzazioni no profit consolidate e per le startup per annotare i loro obiettivi e traguardi fondamentali. Questo modello contiene tutti gli aspetti essenziali di un business plan in un formato conciso e scansionabile, tra cui la panoramica organizzativa, lo scopo, il piano promozionale, gli obiettivi chiave e i parametri di successo, gli obiettivi di raccolta fondi e altro ancora. Scarica il modello di business plan da una pagina per organizzazioni no profit - PDF Usa questi modelli da compilare come base per la creazione di una roadmap completa che allinei la tua strategia aziendale con i tuoi obiettivi di marketing, di vendita e finanziari. Il modello da compilare contiene tutte le parti vitali di un business plan, con contenuti campione che puoi personalizzare per adattarli alle tue esigenze. C'è spazio per includere un executive summary, una descrizione aziendale, un'analisi di mercato, un piano di marketing, un piano operativo, rendiconti finanziari e altro ancora. Scarica il modello di business plan semplice da compilare - PDF Questo business plan è progettato con un approccio Lean che ti incoraggia a chiarire e comunicare la tua idea aziendale in modo chiaro e conciso. Questo modello da compilare da una pagina include uno spazio per fornire dettagli sul tuo team di gestione, il problema che stai risolvendo, la soluzione, i clienti target, la struttura dei costi e i flussi di entrate. Utilizza la timeline in basso per produrre un'illustrazione visiva delle milestone chiave. Scarica il modello di business plan Lean compilabile - PDF Per ulteriori risorse, dai un'occhiata a "Free Fill-In-the-Blank Business Plan Templates" (Modelli gratuiti di business plan da compilare). Questi modelli PDF di business plan di esempio possono aiutarti a sviluppare un business plan organizzato, completo e professionale. In questo esempio di business plan viene illustrato un piano per un'azienda di food truck di fantasia. L'esempio include tutti gli elementi di un business plan tradizionale, il che lo rende un utile punto di partenza per lo sviluppo di un piano specifico per le tue esigenze aziendali. Scarica l'esempio di business plan di base - PDF Usa questo schema di esempio come punto di partenza per il tuo business plan. Abbrevia o espandi lo schema a seconda delle esigenze della tua organizzazione e utilizzalo per sviluppare un sommario per il tuo piano definitivo. Scarica il modello di schema di esempio di business plan - PDF Usa questo modello di esempio per sviluppare la parte finanziaria del tuo business plan. Il modello offre spazio per includere una panoramica finanziaria, ipotesi chiave, indicatori finanziari e rapporti aziendali. Completa l'analisi del break-even e aggiungi i tuoi rendiconti finanziari per dimostrare la redditività del business plan della tua organizzazione.Scarica il modello di business plan finanziario PDF Per ulteriori modelli gratuiti e scaricabili per tutti gli aspetti della tua azienda, visita "Free Business Templates for Organizations of All Sizes" (Modelli per aziende gratuiti per organizzazioni di tutte le dimensioni)" Potenzia il rendimento dei tuoi dipendenti con una piattaforma flessibile progettata per soddisfare le esigenze del tuo team e capace di adattarsi alle condizioni mutevoli del lavoro. La piattaforma Smartsheet semplifica la pianificazione, l'acquisizione, la gestione e la creazione di report sul lavoro da qualsiasi luogo, aiutando il tuo team a essere più efficace e ottenere di più. Crea report sulle metriche chiave e ottieni visibilità in tempo reale sul lavoro mentre accade con report di riepilogo, pannelli di controllo e flussi di lavoro automatizzati creati per mantenere il tuo team connesso e informato. Quando i team hanno chiarezza sul lavoro da svolgere, possono ottenere maggiori risultati in meno tempo. Prova Smartsheet gratuitamente, oggi. Prova Smartsheet gratis Get a Free Smartsheet Demo In questo articolo spieghiamo a cosa serve il business plan e mettiamo a disposizione alcuni esempi e modelli di business plan in Excel, Word e PDF da scaricare e da utilizzare.Preparare un business plan significa avere in mente un'idea di impresa e significa anche formalizzare in maniera puntuale tutti gli aspetti di una idea imprenditoriale.Di fatto, il business plan non è semplicemente un documento da redigere per una eventuale richiesta di finanziamento, ma un modo pratico di verificare, almeno sulla carta la fattibilità dell'idea stessa.Risulta essere utile quindi visionare diversi modelli ed esempio di business plan, selezionando gli aspetti che possono interessare.Diversi esempi e modelli di business plan Excel, Word e PDF possono essere trovati tramite questo link. I modelli possono essere scaricati e modificati in modo molto semplice e veloce per adattarli alle proprie esigenze. In questa pagina trovi gli esempi di business plan già fatti gratis realizzati da Bsnss.com per tutte le principali attività. Bsnss.com ha realizzato quasi 300 software specifici per fare da solo il business plan in modo semplice e rapido, anche senza essere un esperto, con assistenza gratuita e illimitata via chat in tempo reale e intelligenza artificiale per la redazione dei contenuti del documento. Ogni software include un esempio di business plan completo, realizzato da esperti del settore per il mercato italiano, sul quale potrai direttamente lavorare. Ad ogni modifica, l'intero lavoro si aggiorna in modo automatico, sia nella parte numerica che nel documento, permettendoti così di avere sempre a disposizione il business plan completo e coerente. I nostri software sono il tuo migliore alleato per la richiesta di un finanziamento, per pianificare la tua impresa e per ottenere agevolazioni e contributo a fondo perduto. Vediamo ora gli 8 passi per la verifica e l'eventuale modifica dei valori dell'esempio di business plan precaricato in ognuno dei nostri software specifici. Il lavoro è reso ancora più facile ed intuitivo dal fatto che il budget è interamente costruito con excel che è uno strumento potente, semplice e ben conosciuto dalla maggior parte degli utenti. Ad ogni variazione apportata, il programma ricalcolerà ogni dato e aggiornerà l'intero lavoro, incluso il documento di business plan che vedremo in seguito Qui troverai tutti gli investimenti tipici di ogni attività, ognuno con il corretto coefficiente di ammortamento previsto dalle tabelle ministeriali per la specifica attività. Il software gestisce fino a 25 categorie di beni strumentali materiali, immateriali o finanziarie e ne calcola le quote di ammortamento. Ricordati di indicare, nella colonna "TIPO", la tipologia di bene strumentale come spiegato nella nota che si aprirà passando sopra ad corrispondente triangolino rosso (materiale, immateriale, finanziaria ecc). Se hai in programma di sostenere ulteriori investimenti potrai facilmente aggiungerli oppure potrai modificare la descrizione, l'importo o la data di acquisto di quelli esistenti. Il software calcolerà immediatamente le corrette quote di ammortamento e potrai passare velocemente alla fase successiva. Questa è la sezione nella quale abbiamo individuato i prodotti e servizi offerti dalla nostra impresa. Per ogni prodotto abbiamo individuato il prezzo di vendita, le eventuali provvigioni di vendita (commissioni carte di credito premi o provvigioni) e, per i beni esclusivamente commercializzati, il costo di acquisto e la percentuale di ricarico. Per i beni prodotti non andrà indicato alcun costo di acquisto ma avremo invece, più avanti, la sezione dei costi variabili con la relativa distinta base. Per cambiare o aggiungere un prodotto è sufficiente scrivere sopra ad un prodotto esistente il nome del nuovo prodotto o aggiungerne uno nuovo in un campo vuoto ed inserire o variare il prezzo di vendita ed il costo di acquisto. Per le attività produttive di beni e servizi la gestione dei costi variabili è di vitale importanza. Qui possiamo indicare, per ognuno dei nostri prodotti, tutte le componenti necessarie a realizzarlo. Negli esempi di business plan già fatti, contenuti nei vari software specifici, abbiamo già indicato tutte le materie prime, componenti o semilavorati necessari alla realizzazione di ogni prodotto. Per ogni voce di costo variabile abbiamo indicato la tipologia (materia prima, mano d'opera, lavorazioni ecc), il prezzo unitario e la quantità necessaria per la produzione di un'unità di prodotto. Qualunque sia il nostro prodotto qui potremo facilmente indicare tutte le sue componenti: che sia la ricetta per la realizzazione di una pizza o di pasticcini o per la produzione di un servizio di noleggio o di manutenzione. Una volta inseriti i singoli costi variabili di produzione il programma li moltiplica per i volumi di produzione precedentemente indicati e calcola i costi variabili complessivi per prodotto o per tipologia nella tabelle di riepilogo.